

EEN NIEUWE STAP RICHTING

'GRATIS

BELEGGEN'

Met de komst van een nieuwe partij tenderen **de transactiekosten die online brokers rekenen steeds nadrukkelijker richting nul**. Daardoor is het des te belangrijker om goed te letten op bijkomende kosten en beperkingen in dienstverlening.

Over aandacht hoeven beleggers niet te klagen. Aangemoedigd door de belabberde rentevergoedingen op spaarrekeningen proberen financiële partijen beleggers tot meer actie te verleiden en meer mensen aan het beleggen te krijgen. Drijvende kracht achter de meeste nieuwe initiatieven is te vangen in het modewoord 'fintech'. Dankzij de voortgaande technologische ontwikkelingen pretenderen partijen beleggers specifiek én goedkoper te kunnen bedienen. Zo is er online doelbeleggen waarbij klanten, na beantwoording van enige vragen via internet, automatisch een beleggingsportefeuille krijgen toegewezen die past bij hun risicobereidheid en het gewenste eindvermogen. Doel-

DE PRIJSDALINGEN IN DE AFGELOPEN JAREN MAKEN DAT DE TRANSACTIEKOSTEN VAN DE GEMIDDELTE BROKER INMIDDELS BESCHIEDEN ZIJN. MAAR DE VERSCHILLEN BLIJVEN GROOT

beleggen is bovenal een uitgeklede, online versie van het traditionele vermogensbeheer waarbij consumenten het nemen van beleggingsbeslissingen uit handen geven.

Voor de doe-het-zelf-beleggers die liever zelf aan de knoppen zitten, blijft er genoeg te kiezen als het om aanbieders gaat. Na het recente verdwijnen van aanbieders Keytrade (gestopt in Nederland), Today's Brokers (verkocht aan concurrent TradersOnly) en SNS Bank (stopt met aanbieden doe-het-zelf-beleggen) hebben geïnteresseerden nog altijd de keuze uit een elftal brokers die hun platformen openstellen voor

