

focus op de particuliere dienstverlening terugbrengen. Dat hebben we vorig jaar ook vertaald door aan te geven dat de zakelijke markt eigenlijk niet de markt is waar wij actief willen zijn.”

3 Die jaren is Binck ook gestart met handelsplatform TOM en pensioenaanbieder BeFrank. Dat zijn ook niet initiatieven die tot de door u gewenste groei leiden?

“Dat waren vooral vrij opportunistische keuzes. TOM omdat nieuwe wetgeving banken verplichtte om de beste uitvoeringsprijs voor beursorders aan te bieden en omdat we in Nederland te maken hadden met de monopoliepositie van Euronext. Daardoor was er draagvlak om TOM in het leven te roepen. Hetzelfde geldt voor BeFrank. Met de technologie die wij binnen Binck hadden, konden we met Delta Lloyd een bedrijf starten. Maar voor mij zijn dat zijtakken, ik wil mij juist focussen op de hoofdtak.”

4 Wat is de hoofdtak van Binck?
 “Als ik nadenk over de vraag waarom er in de financiële markten behoefte is aan een BinckBank, dan zie ik dat de particulier van vandaag wordt geconfronteerd met een aantal uitdagingen. De rente is historisch laag, het pensioenstelsel wordt versoberd, de sociale zekerheid wordt alsmaar minder zeker. Tegelijkertijd is er de vergrijzing en de steeds langere levensduur. Dat betekent dat de man in de straat, de consument, wordt geconfronteerd met een nieuwe werkelijkheid. Die nieuwe werkelijkheid is dat ze steeds ouder worden terwijl de bedragen waar ze over beschikken als ze met pensioen gaan, beperkt zijn. Dat is een probleem en wij willen daar oplossingen voor bieden.”



**‘ONZE KLANT
 HEEFT
 BEHOEFTE AAN
 EEN ACTIEVE
 VORM VAN
 BEHEER’**