



en bewaart voor klanten. Dat is dan wel een groei van 76 procent ten opzichte van een jaar eerder, maar zelfs als dat groeitempo nog een aantal jaren aanhoudt, is het voorlopig nog niet in de buurt van Schwab: dat heeft klanttegoeden van in totaal 9.920 miljard dollar op zijn platform, een plus van 27 procent in vergelijking met twaalf maanden eerder.

REKENINGHOUDERS

Het verschil in het aantal beleggingsrekeningen is overigens een stuk minder groot. Volgens het meest recente kwartaalverslag heeft Robinhood 24,3 miljoen rekeningen waarop geld is gestort. Daarvan loggen elf miljoen rekeninghouders vaker dan eens per maand in. Schwab meldt enkel het aantal gebruikers dat in de afgelopen zes maanden heeft ingelogd: 36 miljoen.

Het enorme verschil tussen de 9.920 miljard van Schwab en de

152 miljard van Robinhood laat een belangrijk nadeel zien van de strategie van die laatste partij: door zich op jongere mensen te richten, heeft het te maken met een populatie die simpelweg een veel kleiner vermogen heeft dan de Schwab-veteranen. Robinhood verwacht zelf dat dit probleem zichzelf oplost, zowel door de rappe groei die het blijft boeken, als door het feit dat gebruikers geleidelijk ouder (en kapitaalcrachtiger) worden.

Daarbij is het wel belangrijk dat zij, eenmaal ouder, geen reden zien om alsnog over te stappen op een meer 'volwassen' broker. Dat is ook een reden dat Robinhood sinds vorig jaar bezig is zijn dienstverlening aan te passen: het biedt tegenwoordig ook toepassingen voor pensioenbeleggen, een uiterst belangrijke markt in een land waar veel spaarders niet bij een pensioenfonds zitten. Zij hebben met hun *Individual*

Retirement Account (IRA) een eigen beleggingsrekening, waarop zij zelf verantwoordelijk zijn voor alle beleggingsbeslissingen.

Om klanten over te halen om hun oudedagvoorziening bij Robinhood onder te brengen, gebruikt het nog altijd dezelfde vooraf op jongeren gerichte marketingstrategie: het maakt internetgrapjes, zet zich af tegen gevestigde marktpartijen en geeft aansprekende kortingen. Zo biedt het gebruikers die geld op hun pensioenrekening zetten een bonus van 1 procent van het overgemaakte geld, ook aan klanten die in één keer een al bestaande rekening van bijvoorbeeld Schwab of Fidelity overzetten.

Naamgever Charles R. Schwab is ondertussen bezig met een nieuwe activiteit: de startup Kalshi, waar hij samen met durfinvesteerder Sequoia in investeerde. Dat platform biedt gebruikers de mogelijkheid te handelen op gebeurtenissen, zoals het rentebesluit van de Federal Reserve of de maximale temperatuur in New York. Met zijn investering is de naamgever van de broker er eerder bij dan het bedrijf waarin hij zo'n 5,5 procent van de aandelen bezit. Ook Interactive Brokers biedt deze vorm van voorspellings-markten in de Verenigde Staten aan.

Nadat de derivatentoezichthouder CFTC kort voor de presidentsverkiezingen van 5 november een rechtszaak verloor van Kalshi, mag het platform ook voorspellings-markten bieden in de uitkomst van verkiezingen. Volgens het bedrijf zijn voorspellingen door gebruikers die daadwerkelijk geld inleggen, accurater dan bijvoorbeeld de voorspellingen van opiniepeilers. Daarmee kregen zij in ieder geval bij de afgelopen presidentsverkiezingen gelijk: uit de handel op Kalshi bleek dat gebruikers van het platform de kans op een overwinning van Donald Trump aan de vooravond van de verkiezingen op 60 procent schatten.

ROBINHOOD
BIEDT TEGEN-
WOORDIG OOK
TOEPASSING-
GEN VOOR
PENSIOEN-
BELEGGEN