

**Opvolger René van Vlerken is geen nieuwkomer bij Euronext.** Sinds 2018 was hij als Head of Listing verantwoordelijk voor de beursnoteringen in Nederland, Duitsland en Centraal- en Oost-Europa.

**1** Begin augustus zakte de AEX in een paar dagen met bijna 10 procent. Hoe kwetsbaar is de beurs?  
 “Geopolitieke ontwikkelingen geven veel onzekerheid, maar als ik kijk naar bedrijfswinsten, de ontwikkelingen inzake fusies en overnames en het feit dat investeringsfondsen weer behoorlijk wat geld ophalen, dan denk ik dat we mogen spreken van optimisme in de kapitaalmarkt.”

**2** Hoe staat het ervoor met nieuwe beursgangen?  
 “Bij bedrijven is er wel interesse om naar de beurs te gaan. Dat zien we in de beursgangprogramma's die we doen. Tegelijk lopen we nog op vrij dun ijs. Grote institutionele investeerders zijn optimistisch, maar ze willen de garantie dat er altijd voldoende handel zal zijn om hun portefeuilles in balans te brengen als het niet goed gaat. Ze zoeken aandelen die dat bieden.”

**3** Hoe ver zijn de bedrijven in die pijplijn?  
 “Dat zijn met name bedrijven die tussen de twee en vijf jaar van een beursgang zitten. Ze hebben het besluit nog niet genomen, maar willen weten wat het betekent om beursgenoteerd te worden. Het gaat bijvoorbeeld om familiebedrijven met een opvolgingsprobleem of een financieringsbehoefte. Of het gaat om start-ups en snelgroeiende, jonge bedrijven. Die laatste groep is er nog lang niet, maar wil wel al weten wat een beursgang inhoudt om dat met huidige investeerders te bespreken.”



**‘PRIVATE EQUITY IS EEN BELANGRIJKE PARTNER, NAAST EEN BELANGRIJKE CONCURRENT’**

**4** Veel bedrijven die van de beurs verdwijnen, komen in handen van private equity, investeringsfondsen. Ziet u die als concurrent of als partner?  
 “Als ik kijk naar de grote internationale beursgangen van de afgelopen tien jaar, dan was een groot deel daarvan eerder eigendom van private equity. Zo bekeken is het een belangrijke partner, naast een belangrijke concurrent. Dat laatste is wel minder dan vijf jaar geleden, omdat het verschil in waardering met de beurs is geslonken door het oplopen van de rentes. Vijf jaar geleden klotste het geld tegen de plinten en was private equity bereid vooral voor techbedrijven heel forse prijzen te betalen. Toen de rentes opliepen, zijn ze in een keer op de rem gaan staan.”

**5** Uw voorganger zei in een interview onlangs dat er binnen Euronext een verdeling is op welke sectoren de beurzen in de verschillende landen zich richten. Welke plek neemt Amsterdam dan in?  
 “Het unieke van Euronext is

inderdaad dat we specialismen hebben ontwikkeld en bedrijven een optimale toegang tot kapitaal kunnen bieden. Dat venten we niet hard uit, maar in gesprekken proberen we altijd uit te zoeken welke markt het beste past. Als het een biotechbedrijf is, zou ik Brussel voorstellen, voor een luxebedrijf: Parijs. Alles wat met technologie te maken heeft, vindt eerder zijn weg naar Amsterdam.”

**6** U zet ook in op notering van Oost-Europese bedrijven. Wat is voor een Pools bedrijf het voordeel van Amsterdam ten opzichte van de beurs in Warschau?  
 “Ons internationale karakter. Waar wij heel erg afhankelijk zijn van buitenlands kapitaal, is Polen heel erg afhankelijk van lokaal kapitaal. Een internationaal bedrijf met wereldwijde ambities zoals Inpost, zoekt een platform dat daarbij past. Daarbij speelt de historie en traditie van Nederland als internationaal opererend handelsland een rol, net als factoren als het