



**'DE ANALISTEN DIE BIJ
ONS WERKEN, HEBBEN
MAAR EEN BEPERKT
AANTAL DOSSIERS'**

gebeurt met small- en midcaps in Nederland. We zien dat de publieke kapitaalmarkt minder aantrekkelijk wordt en dan vooral voor de kleinere bedrijven, die meer alternatieven hebben om kapitaal op te halen. Dat universum is natuurlijk voor ons wel heel relevant om onze strategie te kunnen uitvoeren. Laten we hopen dat de markt voor beursgangen weer een beetje aantrekt.”

3 Teslin is in die kleine vijver wel een grote vis. Is er iets wat u kunt doen om dat verder uit te bouwen?

“Wat wij kunnen doen, is wat we doen bij HyET Solar. Zij hebben nu als niet-beursgenoteerd bedrijf een middelgrote fabriek gebouwd, maar ze willen een hele grote fabriek gaan bouwen. Met alle investeerders is afgesproken dat een beursnotering in Amsterdam de voorkeursroute is om dat geld op te halen. Wij ondersteunen het bedrijf om zich klaar te maken voor de beurs. In alle eerlijkheid is het natuurlijk wel zo dat, als de waardering aan de Amerikaanse beurs 50 procent hoger ligt, dat moeilijk vol te houden zal zijn.”

4 Teslin investeert ook in jonge technologiebedrijven. Is er wel de kennis om het zakelijk potentieel daarvan te beoordelen?

“Ik denk dat als je met slimme mensen werkt en als je er genoeg tijd en energie in steekt, je dat echt wel kunt uitzoeken. Neem NX Filtration. Naast maanden *desk research*, gaan wij daarvoor naar industriebeurzen, zoals Aquatech, een grote waterbeurs in Amsterdam. Daarnaast benaderen we mensen via ons eigen netwerk en LinkedIn met de vraag of zij kennis willen delen. Er zijn ook bepaalde platformen waar we heel makkelijk in contact kunnen komen met personen die bij dergelijke bedrijven werken of daar gewerkt hebben. De analisten die bij ons werken, hebben ook maar een beperkt aantal dossiers.