

kijken welke impact wij daarvan hebben. In Spanje is er narigheid, de Engelse markt is niet geweldig, en het geld dat je verdient is een stuk minder waard ook. In de Verenigde Staten hebben we het goed gedaan. Ik kan hier overigens maar in beperkte mate op ingaan. Ik kan niks zeggen over wat koersgevoelig zou kunnen zijn. Ik zit er niet op te wachten om de AFM aan de deur te krijgen.”

#### U had het over de invloed van de recessie...

“De invloed is dus deels geografisch, maar ook afhankelijk van de bedrijven en bedrijfstakken die we als klant hebben en heeft voor een deel te maken met het soort product dat je verkoopt, welke bedrijfsfuncties je automatiseert. Het beeld is niet eenduidig. Maar we hebben geen winstwaarschuwing gegeven, het afgelopen jaar is niet slecht gelopen, ook het vierde kwartaal niet, terwijl daarin toch de volledige invloed van de recessie te merken was.”

#### Vanaf oktober ging het mis, bij u niet?

“Nee, de omzet is redelijk goed doorgelopen. Maar Spanje is slecht, al is het niet zo dat we daar niks verdienen. De Spaanse economie staat er slecht voor, de werkloosheid is opgelopen tot 15 procent van de beroepsbevolking. Het gaat hard daar. De economie leunt zwaar op onroerend goed en vakanties. Als je nu in Zuid-Spanje komt... veel kopers van onroerend goed zijn Engels, maar die hebben nu zelf genoeg problemen, die houden hun geld op zak. Ja, misschien is het nu wel de tijd om een huis in Spanje te kopen. Je ziet soms huizen voorbijkomen die 40 procent van de taxatiewaarde doen.”



MARK VAN DEN BRINK