



gen doen. We verwachten dat we de nettoschuld als percentage van de omzet weer in balans zullen brengen. Het zal niet op dezelfde wijze doorgroeien.”

3 Uw verwachting is dat de situatie met de laadpalen tijdelijk is?

“We zijn natuurlijk nagegaan of dit een structureel probleem is en naar onze mening verandert er niets in de eindmarkt. Dit jaar zal een tussenjaar zijn waarin wij het op laadpunten wat minder doen, maar als die voorraadafname opgelost is, is er geen enkele reden om te twifelen aan de toename van het aantal elektrische auto's en aan onze marktpositie. Dat is ook de reden waarom we onze doelstelling voor de middellange termijn niet hebben bijgesteld.”

4 Zou het een optie zijn om te snijden in de kosten om de winstmarges op peil te houden?

“Als wij dit jaar al fors zouden ingrijpen in de kosten, bijvoorbeeld door op personeelsgebied fors in te krimpen, zou dat in strijd zijn met onze ambitie om die miljard euro omzet te realiseren. Dit jaar verdienen we door een samenloop van omstandigheden wellicht iets minder, maar het stomste wat we nu kunnen doen, is de verkeerde besparingen doorvoeren waardoor we morgen niet meer concurrerend zijn.”

5 Hoe gaat Alfen die groei de komende jaren realiseren?

“Het begint ermee dat wij voor alle productlijnen concurrerende producten ontwikkelen en in de markt zetten. We denken dat er voor alle drie nog steeds duidelijke groeipotentie is. Wat wij voor de komende tijd als fundamentele extra zien, is dat wij meer willen inzetten op het combineren van producten. We proberen kennis en ervaring die we aan de ene kant van de organisatie hebben opgebouwd maximaal uit te