

**HENDRIK OUDE NIJHUIS KIJKT NET ALS WARREN BUFFETT GRAAG NAAR DE VOLGENDE WAARDE-RINGSMAATSTAVEN:**



**> RETURN ON INVESTED CAPITAL (ROIC)**

Deze ratio wordt berekend door het bedrijfsresultaat te delen door het geïnvesteerde kapitaal. De ROIC geeft aan in welke mate een bedrijf uitblinkt in het verdienen van geld. Bedrijven met een hoge ROIC hebben vaak een duurzaam concurrentievoordeel.



**> EARNINGS YIELD (EY)**

Deze ratio wordt berekend door het bedrijfsresultaat te delen door de beurswaarde waarbij een correctie is aangebracht voor eventuele schulden en cash. Omdat gerekend wordt met het bedrijfsresultaat en gecorrigeerd wordt voor de balanspositie is de Earnings Yield een betere maatstaf om de waardering van verschillende aandelen met elkaar te vergelijken dan de meer bekende koers-winstverhouding.



**PLANET FITNESS**

# Gespierde belegging

**De Amerikaanse sportschooluitbater Planet Fitness werkt met een laag basistarief en biedt een veilige omgeving voor nieuwe sporters.** Het bedrijf weet leden lang vast te houden. Door de flinke omvang zijn de kosten relatief laag en met succesvolle marketingcampagnes trekt het bedrijf veel mensen die daarvoor nog niet sportten.

**P**lanet Fitness (ticker: PLNT) is een van de grootste fitnessketens in de Verenigde Staten en telt 16,6 miljoen leden en 2.353 vestigingen. Het bedrijf heeft ook franchiselocaties in Canada, Mexico, Australië, Panama en Puerto Rico.

In de Verenigde Staten bedraagt het marktaandeel 20 procent en al dertig jaar lang wordt hetzelfde lage basistarief gehanteerd van 10 dollar per maand (ter vergelijking: bij de Nederlandse tegenhanger Basic-Fit ligt het laagste tarief op 19,99 euro per maand). Lage tarieven zijn mogelijk doordat tegenover de inkomsten van een nieuw lid vrijwel geen variabele kosten staan.

De lage tarieven bij Planet Fitness lijken een slimme keuze: ze verlagen de drempel om aan te melden, terwijl leden vanwege de geringe kosten bovendien nauwelijks geneigd zijn om snel weer op te zeggen.

**INKOMSTEN**

Planet Fitness telt drie inkomstenbronnen: 1) eigen vestigingen (43 procent van de omzet), 2) franchisevestigingen (37 procent – de franchisenemers betalen 7 procent van de omzet aan Planet Fitness) en 3) de verkoop van sportapparaten aan franchisenemers (20 procent). Franchisenemers zijn contractueel verplicht iedere vijf tot zeven jaar de apparaten te vervangen. Deze Planet Fitness-apparaten in felle paarsgele kleuren

kosten ongeveer 140.000 dollar per filiaal.

Weliswaar ligt het basistarief op slechts 10 dollar per maand, maar per sporter wordt gemiddeld toch 17,60 dollar per maand verdiend. Dit komt doordat Planet Fitness steevast aanmoedigt een duurder *PF Black Card*-abonnement te nemen, van 25 dollar. Daarmee is het bijvoorbeeld ook mogelijk gebruik te maken van massagestoelen, mag bij ieder bezoek een introducé worden meegenomen en mag bovendien iedere Planet Fitness-vestiging worden bezocht.

**NIET-INTIMIDEREND**

Een aspect waar Planet Fitness naast de lage prijzen ook heel nadrukkelijk aandacht voor