

PEG-RATIO: de prijs van winst én groei

Price

Earnings to Growth



Bij beleggen kan heel wat cijferwerk komen kijken. Wat is de wereld achter de gebruikte kengetallen, maatstaven en ratio's en wat kun je er als belegger mee? De VEB geeft uitleg en verklaart de zin en de onzin. **Deze keer:**

PEG-RATIO

Een aandeel met een lage koers-winstverhouding (k/w) lijkt goedkoop, maar biedt niet altijd waar voor uw geld. De grote vraag is waar u voor betaalt. Voor beleggers telt niet alleen de winst in het afgelopen of het lopende boekjaar, maar vaak juist die in de verdere toekomst. De k/w heeft daarmee haar beperkingen. **Om verder te kijken dan dat ene jaar is er de PEG-ratio.**

De price/earnings to growth (PEG)-ratio is een uitbreiding op de koers-winstverhouding, waarin naast de koers en winst ook de groei van de winst een grote rol speelt. Je deelt namelijk de koers-winstverhouding (k/w) door de winstgroei.

**DE PEG-RATIO
KAN BELEGERS
NU VOORAL
HELPEN ALS
RELATIEVE
MAATSTAF**

Ook hier geldt in principe: hoe lager, hoe beter.

Aandelen die op dit moment duur lijken, kunnen toch aantrekkelijk zijn, als de winst in de toekomst maar stevig groeit. Voor aandeelhouders komt de meeste waarde van een bedrijf uit de winst die in de toekomst

wordt behaald. Voor sommige hard groeiende bedrijven gaat dat zelfs om de verre toekomst.

De superbelegger die dit verhoudingsgetal bij het grote publiek heeft geïntroduceerd, is Peter Lynch. In zijn boek *One Up on Wall Street* geeft hij aan dat 'dure' aandelen wel degelijk interessant kunnen zijn, zolang het bedrijf flink blijft groeien. Volgens hem is een PEG-ratio van 1 redelijk, dat wil zeggen dat de k/w gelijk is aan het groeipercentage van de winst. Een ratio daaronder zou duiden op een gunstig geprijsd aandeel.