

Drieduizend elektrische bussen per jaar die anderhalf miljard euro omzet opleveren. Naar dit soort verkoopaantallen hoopt elektrische busseproducent Ebusco de komende jaren te groeien. Het bedrijf kwam een paar maanden geleden naar de beurs om enkele honderden miljoenen aan groeigeld op te halen.

Bestuursvoorzitter en oprichter Peter Bijvelde begon in 2008 met een bedrijf voor de bouw van elektrische auto's. In 2010 zag hij meer kansen met elektrische bussen en maakte de overstap. In 2013 kwam het eerste model op de markt, dat het bedrijf vooral verkocht in Scandinavië. De afgelopen jaren maakte Ebusco snelle groei door om in 2020 ongeveer 100 miljoen euro omzet te draaien.

2021 was een stuk lastiger. De omzet viel door de coronacrisis met bijna driekwart terug. Hoewel bedrijven die iets doen met elektrisch vervoer erg in trek zijn, is de koers van het aandeel Ebusco inmiddels onder de prijs van de beursgang gezakt.

Ebusco is doorgeslagen met investeren met het oog op de introductie van de Ebusco 3.0. Dit nieuwste model is gemaakt van lichte materialen uit de luchtvaart en moet 575 kilometer kunnen rijden op een enkele lading. Over de hele levensduur zou de bus meer dan een derde goedkoper zijn dan een dieselbus. Bijvelde is dan ook vol optimisme. Hij vertelt in een interview over het potentieel van het bedrijf en kijkt terug op de beursgang.

1 U verwacht dat er een kans ligt om op termijn 1 biljoen (1000 miljard) euro aan elektrische bussen te verkopen. Dat gaat uit van de vervanging van alle bestaande bussen. Is dat realistisch?
"De komende jaren gaat de dieselbus verdwijnen en plaatsmaken voor de elektrische

bus. Overheden in Europa en in Noord-Amerika hebben besloten dat ze bussen zonder uitstoot willen. We gaan in Europa naar een markt van vijftigduizend tot dertigduizend elektrische bussen per jaar. Nederland loopt het verst voorop, hier is een op de vier of vijf bussen al emissievrij. In de rest van Europa hebben overheden wel besloten dat ze in 2025 of 2030 alleen maar elektrische bussen willen hebben rijden, maar is het aandeel van elektrische bussen vaak nog onder de 5 of zelfs 1 procent."

'IN 70 PROCENT VAN ONZE CONTRACTEN DOEN WE OOK HET ONDERHOUD'

2 Wie is uw grootste concurrent?
"Ik denk de Chinezen. Zij lopen eigenlijk een jaar of vijf op ons voor. In China werden vorig jaar honderdtwintigduizend bussen geregistreerd. Zij hebben de productie al fors opgeschaald en daardoor is hun kostprijs lager. Daarnaast hebben ze ook een lager werknemersloon. Dankzij onze technologie kunnen wij daarmee concurreren. Het Nederlandse VDL is ook een grote concurrent. Zij zijn wel aanzienlijk later gestart dan wij, maar als ik het vergelijk met de heel grote fabrikanten waren ze weer een stuk eerder."

3 De nieuwste bus zou over de hele levensduur flink goedkoper zijn dan een vergelijkbare dieselbus. Hoe kan dat?
"Ik heb altijd gezegd dat als we deze transitie echt door willen laten gaan, we moeten zorgen dat het niet duurder is. Onze elektrische bus is in aanschaf

