



Nederland gaan we nog een stap verder. We bieden ook dienstverlening voor het derde-gelden-beheer. We hebben alle vier de beursnoteringen van SPACs die zijn gedaan aan Euronext gewonnen, en er komen er nog veel meer aan.”

**5** De trustindustrie is voor veel mensen synoniem aan belastingoptimalisatie, of belastingontwijking. In hoeverre is dat nog een overweging voor uw klanten?

“Intertrust biedt bedrijven de infrastructuur om in verschillende landen en gebieden actief te zijn. Natuurlijk maken bedrijven gebruik van een

wereldwijde structuur die ze in staat stelt om op een manier te werken die vanuit het perspectief van belastingen efficiënt is, maar onze dienstverlening draait niet om het besparen op belastingen. Het tegenovergestelde is zelfs waar. Wij denken dat we eigenlijk de poortwachters zijn die ervoor zorgen dat bedrijven aan regelgeving voldoen. Ik denk dat wij met de standaarden die we creëren en de eisen die we stellen aan onze klanten als het gaat om regelgeving, er eerder aan bijdragen ze op het rechte pad te houden dan dat wij de mogelijkheid bieden om te besparen op belastingen.”

‘DE  
UITBESTEDINGS-  
TREND  
IS GOED  
VOOR ONS’

**6** ngeveer een tiende van de omzet komt uit dienstverlening aan vermogenden. Waar moeten we dan aan denken?

“Dit zijn vaak familiefondsen of individuen die investeringen doen in vastgoed of andere soorten beleggingen. Een voorbeeld is een Chinese familie die een appartement wil kopen voor een zoon in Londen. Om alle regels te volgen is een structuur nodig. Ze moeten waarschijnlijk een entiteit in Hongkong opzetten die de eigenaar is van een andere entiteit in Luxemburg die het feitelijke eigendom van het object in Londen heeft. Wij regelen al deze vehikels voor hen zodat ze de aankoop kunnen doen.”