

‘Fastned wil naar duizend snellaadstations in Europa’

De energietransitie versnellen. Dit is al sinds de oprichting de missie van Fastned. Dat betekent dat voor het bedrijf en zijn oprichter Michiel Langezaal groei van het netwerk op de eerste plaats komt. Dat er voorlopig geen winst wordt gemaakt en voortdurend nieuw kapitaal nodig is, hoort daarbij. Daarmee lijkt de bedrijfsfilosofie sterk op die van Tesla.

Langezaal, met mede-oprichter Bart Lubbers voor meer dan 80 procent eigenaar, vergelijkt zijn bedrijf nadrukkelijk met de onderneming uit Silicon Valley. Zoals voor het autoconcern de uitbouw van wagenpark en de productie voorop staan, zo wil Fastned een groot Europees netwerk bouwen waar eigenaren van elektrische auto's in een kwartiertje kunnen laden.

Daarmee is het al een stuk op weg. Het heeft een groot netwerk in Nederland, Duitsland en het Verenigd Koninkrijk. Dit jaar is in België het eerste station geopend en won Fastned in Frankrijk het recht om langs snelwegen stations neer te zetten.

Tot nu toe is het bedrijf vooral gefinancierd met de uitgifte van obligaties aan particuliere investeerders. Sinds anderhalf jaar heeft het een beursnotering aan Euro-next. In een interview legt Langezaal uit hoe hij de verdere uitbouw van Fastned voor zich ziet en wat investeerders kunnen verwachten.

1 Om het even samen te vatten, welk probleem van elektrisch rijden lost Fastned op?
“Als ik op het hoogste niveau kijk, dan zijn automakers miljarden aan het investeren in de ontwikkeling van fabrieken en het op de weg brengen van elektrische

auto's. Daar horen miljarden aan investeringen in infrastructuur bij om die auto's van stroom te voorzien. Veel mensen wonen niet op een plek waar ze een eigen oprit hebben. Een groot deel gaat dus ergens stroom kopen, en dat is op de plekken waar heel veel mensen langs rijden zoals snelweglocaties en supermarkten.”

2 Wat is het doel waar Fastned naartoe werkt?
“Wij hebben de ambitie dat wij duizend snellaadstations in Europa willen. We hebben er nu honderddertig en dan tel ik de zestien locaties van MisterGreen nog niet mee. Die hebben we deze zomer overgenomen. Dat zijn kleinere stations die we moeten herontwikkelen naar grotere stations. Daarnaast hebben we honderdvijftig locaties in de pijplijn die getekend zijn en waar we bezig zijn om bouwvergunningen en netaansluitingen te realiseren om te zorgen dat die stations er komen en we ook daar geld aan gaan verdienen.”

3 Zijn de laadstations zelf nu al winstgevend?
“Ja, aan iedere klant die voorbijkomt verdienen wij geld. Vorig jaar hebben we laten zien dat het Nederlandse netwerk een rendement draait van 8,9 procent. Aan de andere kant

hebben we nog niet zoveel stations dat we daarmee de dertig man die werken aan de uitbreiding van het netwerk kunnen betalen. Meer elektrische auto's betekent meer klanten en dan kom je op een bepaald moment op het niveau dat je winstgevend wordt en een vrije kasstroom hebt waaruit je kunt investeren, maar dan praten we wel over een aantal jaren verder.”

4 Fastned heeft in totaal circa 100 miljoen euro aan kapitaal opgehaald. Wie zijn de particuliere investeerders die obligaties en certificaten van aandelen kopen?
“Een onderdeel is de bekende *friends, fools and family*. Het begon met mensen die in onze eigen kring zitten en het kip-ei-probleem van elektrisch rijden en opladen zagen, waaronder ook veel ondernemers. Die kring wordt natuurlijk steeds groter. Inmiddels is het een heel wijdverspreide groep mensen. Op het moment dat het vliegwiel gaat draaien, kun je de situatie krijgen dat je heel veel investeringen weet te ontsluiten.”

5 Wat verwacht u van de toekomstige financieringsmogelijkheden?
“In de hele markt van automakers die elektrische auto's op de weg zetten en partijen die de infrastructuur realiseren is heel veel aan het gebeuren. Kijk wat er nu gebeurt met partijen zoals Alfen of naar de beursgang van EVBox in New York. Als we de laatste zes maanden de beurskoers van Fastned pakken, dan blijkt uit de ontwikkeling daarvan ook dat mensen zien dat wij waarde creëren. Op een bepaald moment hebben wij de weg gevonden naar particuliere beleggers die de energietransitie al zagen. Langzaam zie je dat de institutionele markt het ook begint te zien.”

6 Zou u in plaats van met schuld met een aandelenemissie geld willen ophalen?
“Bijvoorbeeld. Ik denk dat het logisch is om niet alleen met schuld te financieren maar dat er

‘AAN IEDERE KLANT DIE VOORBIJKOMT VERDIENEN WIJ GELD’