

krijgen klanten een korting van 0,2 procent en bij meer dan 500 duizend euro inleg loopt de korting op tot 0,4 procent.

Daarbij komen dan nog de kosten van de onderliggende fondsen, waardoor een belegger jaarlijks, afhankelijk van het inlegbedrag, ongeveer 0,7 à 1,1 procent kwijt is.

EVI

VANAF DUIZEND OF 10 DUIZEND EURO
veel dure actieve fondsen

Van Lanschot, inmiddels Van Lanschot Kempen gebeten, zette in de zomer van 2013 met de komst van Evi als een van de eerste partijen de stap richting geautomatiseerd beleggen.

Hoewel de instapdrempel bij de Bossche bank hoger ligt dan bij menig ander online beheerder (instappen kan vanaf 10 duizend euro), kan de bank hiermee haar klantenbestand verjongen en verbreden.

Het online vermogensbeheerproduct bestaat ook onder de naam Evi4Kids, zodat ouders en opa's en oma's voor de kleintjes kunnen beleggen. Dit product wordt al aangeboden vanaf 1000 euro.

Er hangt een stevig prijskaartje aan Evi. Het betreft niet zozeer de kosten van de eigen dienstverlening; die zijn met 0,4 procent alleszins schappelijk. Duur wordt het door de fondsen waarin het geld van beleggers wordt geïnvesteerd. In het Evi-product zitten namelijk enkele actieve en daarmee duurdere fondsen, waaronder eigen Kempen-fondsen, maar ook fondsen van aanbieders als Hermes, Natixis en Acadian. Hierdoor kunnen de jaarlijkse kosten, afhankelijk van het profiel, oplopen tot ruim 1,3 procent. Tenzij Evi erin slaagt fondsen te selecteren die op termijn echt een superieur rendement bieden, is deze propositie geen aanrader.

KENDU

VANAF 50 EURO
dure eigen fondsen

Lange tijd wilde ABN Amro weinig weten van robo-beheer. Vermogende klanten bedient de bank via MeesPier-son, maar in geautomatiseerd beleggen zag de bank weinig toekomst.

In 2016 lieten (voormalig) bestuurders Chris Vogelzang en Johan van Hall nog weten dat ze er nog niet actief mee bezig waren. De markt voor geautomatiseerd beleggen zou nog te klein zijn.

Maar tijden veranderen en in 2019 ging de bank uiteindelijk toch overstag en lanceerde de vermogensbeheerapp Kendu.

Beleggen via Kendu kan wel al vanaf een inleg van 50 euro per maand en gebeurt aan de hand van een mix van beleggingsfondsen, zowel uit de eigen stal van ABN Amro, als een obligatiefonds van Allianz. Op het eerste oog lijkt Kendu niet duur. Klanten betalen slechts een vast percentage van 0,4 procent aan servicekosten. Hierin zitten de aankoop- en verkoopkosten, de kosten van het vermogensbeheer, de kosten



TIP

Passend bij uw situatie?

Wie zelf verder op onderzoek uit wil naar welke van deze partijen voor hem of haar het beste geschikt zijn, kan gebruikmaken van de beleggersvergelijkingstool van Finner. Kijk hiervoor op www.veb.net/finner.

van de administratie van de beleggingsportefeuille. Over het geheel genomen komt deze dienst echter minder gunstig uit vanwege de eerder genoemde beleggingen.

Dit zijn ABN Amro Profiel-fondsen en Allianz-fondsen en die zijn op zijn zachtst gezegd niet goedkoop. Hierdoor komt het totale kostenplaatje voor de belegger bij Kendu uit op 1,6 procent per jaar. Dat maakt Kendu een afrader. Opvallend: het is niet mogelijk een rekening voor kinderen of kleinkinderen te openen; dat zal dus op naam van de (groot)ouders moeten.



**DE ABN AMRO
PROFIEL-
FONDSEN EN
ALLIANZ-
FONDSEN
ZIJN OP ZIJN
ZACHTST
GEZEGD NIET
GOEDKOOP**

SEMMIE

VANAF 50 EURO,
relatief betaalbaar, duurzame
indexfondsen

De naam van beleggingsapp Semmie verwijst niet alleen naar de zoon van de oprichter van deze in 2016 gelanceerde beheeroplossing, maar appelleert ook aan de roem van grootvader Sem van Berkel, de mediagenieke Amsterdamse optiehandelaar.

Semmie positioneert zich als een duurzame aanbieder. Er wordt alleen belegd in duurzame aandelen- en obligatiefondsen: beleggingen die goed scoren op het gebied van milieu, mens en goed bestuur. Het gaat hierbij specifiek om aandelen- en obligatiefondsen van Actiam, iShares en UBS.

De robo-beheerder heeft twee producten – Basic en Premium – waarbij in het laatste geval een instapbedrag vereist is van 25 duizend euro. Bij Premium krijgen klanten ook een eigen contactpersoon. Het is bij Semmie verder mogelijk om zowel voor de kinderen als kleinkinderen een aparte