

rekening te openen, hierdoor kan hij of zij op zijn achttiende zelf over het vermogen beschikken.

De jaarlijkse kosten lopen uiteen (Premium en Basic) van ongeveer 0,8 tot 1 procent, waarvan respectievelijk 0,5 en 0,7 procent op gaan aan de dienstverlening van Semmie. Daarmee zijn de kosten vanaf 25 duizend euro vergelijkbaar met Binck Forward en dus relatief laag. Voor kleinere beleggers is Binck nog altijd goedkoper, maar voor grotere beleggers is Semmie zelfs nipt goedkoper.

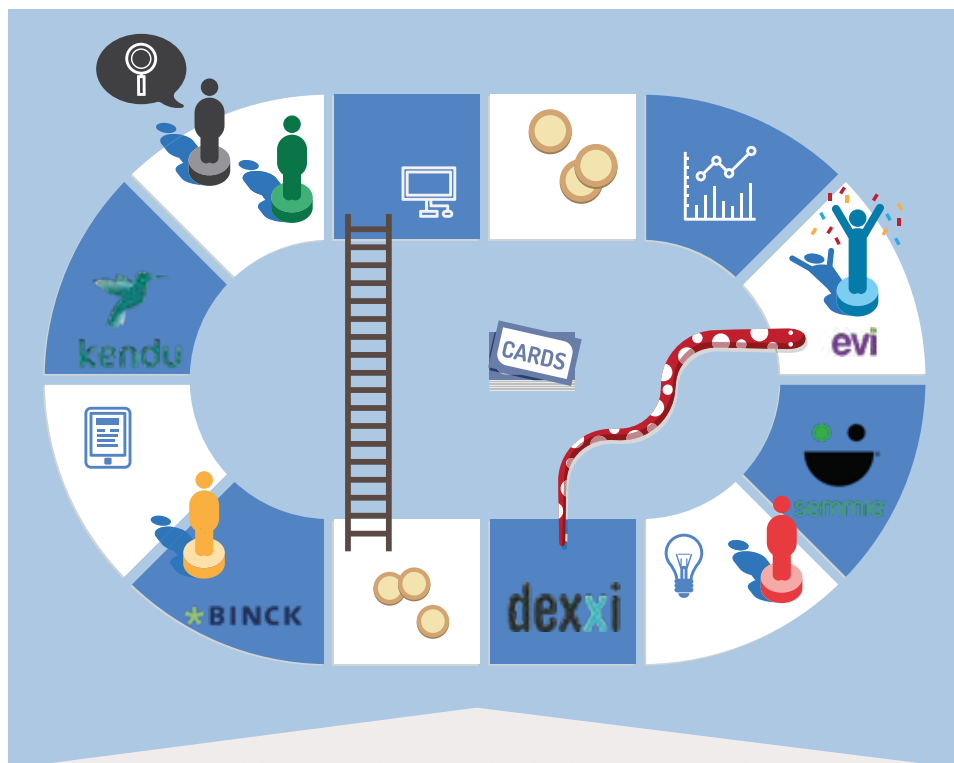
KOSTENVERGELIJKING

Kosten zijn bepalend voor het eindrendement, dat blijkt keer op keer uit onderzoek. Bij actieve beleggingsfondsen werd in het verleden door fondsbeoordelaar Morningstar al uitgebreid onderzocht en geconcludeerd dat er een sterke negatieve correlatie is tussen kosten en fondsprestaties: hoe lager de totale kosten, hoe hoger het nettorendement.

Die vlieger zal ook opgaan bij geautomatiseerde online vermogensbeheerders aangezien zowel passieve als actieve beleggingsfondsen de basis vormen van deze vermogensbeheerproposities. Om die reden vergelijken we de aanbieders van online vermogensbeheer op basis van de door aanbieders gepubliceerde kosten.

Verder gaan we illustratief uit van een bruto rendement van 7 procent per jaar voor de komende twintig jaar, dat is momenteel op de lange termijn het historische behaalde rendement op aandelen volgens de MSCI wereldindex in euro's.

Om dat rendement te behalen zal dus (vooral) in aandelen moeten worden belegd en daarom gebruiken we bij iedere aanbieder het offensieve profiel. Als we de kosten naast elkaar leggen, blijkt dat beleggers door kosten van 0,8 à 1 procent per jaar het beste af zijn met Binck Forward en Semmie. Op basis van ons onderzoek hebben beleggers weinig te zoeken bij het



KOSTENVERGELIJKING ROBO-AANBIEDERS

We vergelijken de aanbieders van geautomatiseerd vermogensbeheer op basis van het aangeboden offensieve risicoprofiel, waardoor een belegger voornamelijk in aandelen belegt. Wie belegt voor de kinderen of kleinkinderen heeft over het algemeen een relatief lange horizon, waardoor tegenvallers op de beurs kunnen worden opgevangen. In ons voorbeeld gaat wij uit van een beleggingshorizon van twintig jaar.

Opvallend zijn de verschillen in de verdeling tussen vermogenscategorieën (aandelen, vastgoed en obligaties) bij de diverse aanbieders. Er is geen eenduidigheid over wat 'offensief' precies is. Zo kan een belegger bij de ene aanbieder voor 90 procent in aandelen zitten, terwijl dat bij een andere 70 procent is. Goed om op te letten voordat u besluit bij een van deze partijen aan de slag te gaan.

KOSTEN MAKEN EEN WERELD VAN VERSCHIL

*Evi is vanaf 10 duizend euro, Evi4Kids is vanaf 1000 euro

	GEAUTOMATISEERD ONLINE VERMogensBEHEER					VERSCHIL DUURSTE/ GOEDKOOPSTE	MIXFONDSEN	
	BINCK FORWARD	DEXXI	EVI*	KENDU	SEMMIE		ROBECOONE	FITVERMOGEN
Startbedrag	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000	€ 1.000		€ 1.000	€ 1.000
Eindbedrag	€ 3.309	€ 3.089	€ 2.943	€ 2.780	€ 3.152		€ 2.843	€ 3.197
rendement	€ 2.309	€ 2.089	€ 1.943	€ 1.780	€ 2.152		€ 1.843	€ 2.197
%	231%	209%	194%	178%	215%	53%	184%	220%
Startbedrag	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000	€ 25.000		€ 25.000	€ 25.000
Eindbedrag	€ 82.718	€ 77.230	€ 73.566	€ 69.500	€ 83.052		€ 71.071	€ 79.929
rendement	€ 57.718	€ 52.230	€ 48.566	€ 44.500	€ 58.052		€ 46.071	€ 54.929
%	231%	209%	194%	178%	232%	54%	184%	220%
Startbedrag	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000	€ 100.000		€ 100.000	€ 100.000
Eindbedrag	€ 330.872	€ 311.426	€ 294.264	€ 278.001	€ 332.208		€ 288.068	€ 319.717
rendement	€ 230.872	€ 211.426	€ 194.264	€ 178.001	€ 232.208		€ 188.068	€ 219.717
%	231%	211%	194%	178%	232%	54%	188%	220%

Bron: tarieven Finner, berekening VEB, zonder in- en uitstapkosten (peildatum 14 april 2020)