

'WE ZIJN SINDS
1992 QUA OMZET
GEMIDDELD
22 PROCENT
PER JAAR
GEGROEID'



gevestigd, was het een natuurlijke stap om een tweede notering op het Damrak te plaatsen. We voelen ons ook een beetje Nederlands. IJsland, Nederland en Denemarken, dat is waar onze geschiedenis ligt."

3 Wat gaat u doen met de opbrengst van de emissie die u heeft gedaan?

"Dit was allereerst een exercitie om Marel een wereldwijd platform te geven en beter te positioneren voor onze toekomstige groei. We hebben een hele sterke financiële positie na deze emissie. Onze doelstelling is een verhouding tussen de netto schuld en de operationele winst tussen de twee en drie, en daar zitten we onder. Het is dus duidelijk dat we de financiële ruimte hebben om te groeien. Nog belangrijker is dat we ook een goede bedrijfsstructuur hebben, een ervaren managementteam en dat we hebben laten zien dat we met succes overnames kunnen doen. We zullen daar dus mee doorgaan."

4 Wat voor bedrijven neemt u over?

"Voor de duidelijkheid, we doen overnames niet om te groeien in omzet of winst, maar vooral om onze klanten een betere oplossing te bieden. We willen met overnames de hand leggen op technologie en innovatie zodat we de wereldwijde marktleider blijven als het gaat om het leveren van systemen, software en diensten voor producenten van kip-, vlees- en visproducten. Veel

