

**Vermogensbeheerders beconcurreren elkaar fel om de gunst van welgestelde particulieren.** Echt onderscheidend zijn de *private banks* alleen op details. Het aanbod verschilt niet veel, resultaten houden niet over en de kosten zijn over de hele linie hoog.

## Private banking HOGE KOSTEN, TELEURSTELLEND RENDEMENT EN SOMS WAT EXTRA

VEB ONDERZOEK

**D**e aanbieders van private banking weten hoe je beeldvorming in stand houdt. Private banking, dat is vermogensbeheer voor de rijken. Vanuit chique kantoren krijgen welgestelde particulieren nog echt persoonlijke begeleiding bij het beheer van hun vermogen van attente en immer opgewekte adviseurs, die weten wanneer je jarig bent, de namen van je kinderen kennen en je graag uitnodigen voor een jaarlijks golf- of zeilevenement.

Private banken hebben één ding gemeen en dat is dat zij diensten als individueel vermogensbeheer, individueel beleggingsadvies en zelfstandig beleggen aanbieden. Daarnaast worden vaak diensten geboden als nalatenschapsplanning (estate planning), bedrijfsoverdracht, fiscale planning, begeleiden van de (jonge) generatie die het vermogen moet gaan overnemen, filantropiebegeleiding en begeleiding in het aanleggen van een kunstcollectie.

Om in aanmerking te komen voor al dit moois zullen particulie-

