



# Een beleggingsdoel geeft richting

Kijk in de spiegel en vraag uzelf waarom u belegt. **Wat is het doel?** Het antwoord op die vraag kan waardevolle beleggingsinzichten opleveren en de kans op 'ongelukken' verkleinen.

**D**e persoonlijke planning van geldzaken heeft flink aan populariteit gewonnen, gemeten naar het aantal apps dat er op de markt is verschenen en de aandacht van financiële aanbieders voor bijvoorbeeld digitale huishoudboekjes. Consumenten krijgen van alle kanten – van banken tot energiebedrijven – de boodschap dat een overzicht van uitgaven en inkomsten inzichten biedt die in klinkende munt (besparingen) zijn om te zetten.

Ook bij beleggen draait het in toenemende mate om inzicht; om kennis van de vele, soms complexe beleggingsmogelijkheden. Maar ook simpele beleggingsregels bieden houvast: wat werkt wel, en wat niet? Natuurlijk is beleggen geen exacte wetenschap, maar iedereen voelt op zijn klompen aan dat je hoge kosten of grote risico's beter kunt vermijden. Ook is er het groeiende besef dat onze eigen emoties ons in de weg kunnen zitten; dat gevoelens als hebzucht en angst tot verkeer-



## OVER DE AUTEUR

Manno van den Berg schreef als financieel journalist 20 jaar over geldzaken en is co-auteur van het boek 'Beleggen is niet eng'.

de beleggingsbeslissingen kunnen leiden.

Een goede start voor beginnende beleggers is het formuleren van beleggingsdoelen. Dit is overigens ook een nuttig advies voor actieve beleggers die al even bezig zijn en zich afvragen of ze niet in het wilde weg beleggen.

Doelen zijn bijvoorbeeld: het opbouwen van een pensioenkapitaal, de aankoop van een vakantiehuis, het aflossen van een (aflossingsvrije) hypotheek, de studie van de kinderen of het aanleggen van een familiekapitaal. Zo rijk mogelijk worden is geen doel; dat biedt weinig richting en je kunt bovendien grote vraagtekens zetten bij de haalbaarheid ervan.

Een beleggingsdoel werkt niet alleen motiverend, maar zorgt er